

## **GIANPIERO GAGLIASSO**

Strada statale, 219. 12030 Manta (CN)

Tel. 320.6839850

e-mail: gianpiero@gagliasso.eu



### **ESPERIENZA PROFESSIONALE**

Direzione aziende di progettazione e installazione di impianti tecnologici

Direttore import e vendite imbarcazioni e attrezzature per la mobilità sportiva

Direttore commerciale: tredici anni di esperienza internazionale negli acquisti vendite, marketing, direzione di gruppi.

#### ***VENDITE***

Selezione aziende e apertura di 5 punti vendita in Italia per la rete distributiva del Cantiere Ad Boats per un fatturato totale annuo di circa 2Mil di euro

Direttore vendite di imbarcazioni personalizzate per marchio e allestimento a clienti italiani con una ricerca mirata e personalizzata del prodotto sul mercato europeo.

Direttore vendite servizi di installazione impianti elettrici ed elettronici.

Direttore vendite materiali per installatori elettrici con una gestione di un parco clienti prossimo alle 500 unità a portafoglio.

#### ***ACQUISTI***

Selezione aziende e definizione di contratti di collaborazione, esclusiva, vendita e rappresentanza con cantieri nautici e distributori europei localizzati in Spagna, Francia, Germania, Slovenia, Croazia, Turchia e Malta

Selezione aziende produttrici automotive e articoli per la mobilità sportiva (golf) sul mercato Cinese, trattativa, visione e test prodotti, ordini e pratiche di importazione

Selezione nuovi prodotti da destinare alla vendita, rinnovo dell'offerta a catalogo su costante analisi delle novità presentate nel relativo settore.

#### ***MARKETING***

Realizzazione di studi di mercato nel settore nautico che hanno permesso una strutturazione delle vendite online italia prossime al 100% per prodotti di fascia di prezzo tra i 50K e i 500K euro.

Progettazione delle campagne pubblicitarie e di promozione nautica nel mercato italiano.

Organizzazione di eventi e di saloni o fiere in totale autonomia, dalla scelta dello spazio all'ottimizzazione dei costi di allestimento sino alla scelta del posizionamento strategico all'interno dell'area espositiva.

Gestione e controllo di marketing tramite social media, motori di ricerca, carta stampata e buona conoscenza del SEO per l'ottimizzazione ed il posizionamento nei motori di ricerca dei siti internet delle aziende dirette.

Realizzazione di cartelle stampa e comunicazione con uffici stampa, redazioni e blogger.

#### ***RISORSE UMANE***

Responsabile della selezione e gestione di oltre 50 tra impiegati e operai di diversi settori per occupare differenti incarichi nelle diverse aziende dirette.

Progettazione di piani di formazione impartiti a più di 40 collaboratori.

Bassissimo cambio e alta redditività del personale gestito.

Attento sviluppo e rinforzo di aree deboli del personale per una massima resa e soddisfazione degli stessi lavoratori

#### ***SETTORE FINANZIARIO***

Esperienza nella redazione di rapporti mensili e semestrali; realizzazione di studio di margini, miglioramenti degli stessi secondo le direttive o gli obiettivi

Familiarità con strumenti quali CRM e Infobusiness

Proiezioni di vendita, analisi dei costi.

## **PERCORSO PROFESSIONALE**

1989-1991 Gagliasso Francesco Impianti – Socio titolare

Azienda installazione impianti elettrici: 2 impiegati, 15 operai

1991-2003 GELSY impianti - Titolare

Azienda installazione antifurti, automazioni, antincendio, 2 impiegati, 8 operai

1999-2005 Nautica Charter – Direttore commerciale

Azienda di vendita e noleggio imbarcazioni da diporto – 10 dipendenti su 3 sedi

2006-2011 Mediyachts – Direttore commerciale

Azienda di vendita imbarcazioni, importazione e commercio prodotti nautici. – 5 aziende affiliate in rete vendita e 6 dipendenti

2011-2015 Golf Mobility - Direttore import e vendite Italia

Azienda di importazione e vendita articoli per la mobilità sportiva per il gioco del golf (carrelli, golf car, Segway, macchine da taglio)

2013-2014 Castellar Golf Club – Presidente e Direttore - 225 soci e 6 dipendenti

Circolo di golf a 9 buche

2016-2017 Doppler – 50 dipendenti

Responsabile commerciale vendite per la provincia di Cuneo con 500 aziende a portafoglio

## **FORMAZIONE ACCADEMICA**

1983-1989 Politecnico di Torino

Laurea in Architettura

Specializzazione in Impiantistica.

## **LINGUE**

Italiano: madre lingua

Inglese: molto buono

## **CONOSCENZE INFORMATICHE**

Mac, Windows, Word, Excel, Power Point, Access, ASP, PHP, Database, Photoshop, Premiere Pro, ...

## **CORSI PROFESSIONALI**

Tecniche di vendita.

## **DETTAGLI CONTRATTUALI**

Contratto a tempo indeterminato, Secondo livello del CCNL, RAL 40.000 euro, auto ad uso promiscuo, PC e cellulare aziendale. Premi di produzione quadrimestrali e annuali al raggiungimento degli obiettivi.

Ai sensi **delle vigenti normative** sulla tutela della privacy, autorizzo al trattamento dei miei dati personali.

Manta (CN) , 28/04/2017

